

ВЛАДИСЛАВ МАРЯСОВ

Маркетинг Продажи Управление

ОБО МНЕ

- ✓ Бизнес-консультант практик
- ✓ Специалист по маркетингу и продажам
- ✓ Ведущий семинаров и тренингов
- ✓ Автор книг и статей по маркетингу и рекламе
- ✓ Автор персонального блога: www.maryasov.ru
- ✓ Руководитель консалтинговой компании «Frimen Book» www.frimenbook.ru

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Предпринимательский стаж

С 2006г. – 2008г. – розничная торговля, рекламное агентство

С 2009г. – 2012г. – рекламное агентство, клининговая компания, строительная компания

С 2012г. - по настоящее время – консалтинговая и тренерская деятельность

Публикации в электронных СМИ

2012г. 4geo - Статья: <http://krasnoyarsk.4geo.ru/news/show/2013/7/3/biznes>

2014г. Бизнес Журнал «Timesnet» - Статья: http://timesnet.ru/my_biz/4146/

2014г. - Журнал «Время Бизнеса» - Авторская колонка: <http://www.camcomp.com/vladislav-maryasov.html>

Публикации в печатных СМИ

С 2014г. – Журнал «Коммерческий директор» «Как продавать b2b-услуги недоверчивым клиентам из малого бизнеса»

С 2014г. – Издательство «Grebennikov» г.Москва «Как продавать консалтинговые услуги».

С 2015г. - Издательство «Grebennikov» г.Москва «Как продавать b2b услуги через мастер-классы и тренинги».

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Другие достижения



Более **500** статей написано в персональном блоге на тему маркетинга и продаж.

За 2014г. количество подписчиков возросло с **30** до **500** человек.

За 3 года консалтинговой деятельности было проведено более **100** тренингов и мастер-классов.

Количество участников прошедших тренинги и мастер-классы – более **1500** человек.

Записано свыше **2000** минут видео.

За 2014г. написано **5** мини бизнес-книги и упаковано **4** аудио-курса.

По всем вопросам звоните:
8-923-570-76-96

Темы тренингов

1. «7 способов монетизации своего бизнеса»
2. «17 способов поднять продажи на 40%»
3. «Повышение эффективности сотрудников»
4. «Увеличение личных продаж»
5. «Как избавиться от страха публичных выступлений»
6. «Партизанский маркетинг в малом бизнесе»
7. «10 грубых ошибок предпринимателей»
8. «Как начать бизнес с нуля»
9. «Как организовать мастер-класс или тренинг»
10. И другие

По всем вопросам звоните:
 **8-923-570-76-96**

Отзывы участников тренингов

Андрей 2-800-170 (29ah@mail.ru) 22 декабря, 07:43

Я фрилансер. Продаю строительные услуги и сопутствующие материалы. Узнал о тренинге «17 способов увеличить продажи в кризис» из социальной сети вконтакте. Очень понравилась информация по технологии прямых продаж и реклама в интернете. Тренинг оцениваю на 5.

Крючкова Татьяна 89233200261 22 декабря, 07:43

Я организационный консультант. Психолог. Управляющий в розничной сети. Узнала о тренинге «17 способов увеличить продажи в кризис» из соц.сети вконтакте. Очень понравилась открытость и доступность ведущих. Подробнее хотела бы узнать о рекламе в интернете. Тренинг оказался информативным, полезным и интересным. Порекомендовала бы этот тренинг руководителям и бизнесменам. (sapfir@yandex.ru)

Марина Николаевна 89237847130 22 декабря, 07:43

Я занимаюсь сетевым бизнесом. Тренер по питанию в компании «Коралловый клуб». Массажист, продавец консультант деревянной посуды и украшений, менеджер по организации детских праздников. Узнала о тренинг «17 способов увеличить продажи в кризис» из контакта. Мне очень понравилась информация о продвижении в интернете. Тренинг оцениваю на 5 баллов по 5-й шкале. (mamylechka@list.ru)

Емельянова Галина 89832896815 22 декабря, 07:42

Занимаюсь психологией тела. Пришла на тренинг, чтобы узнать много интересного о рекламе в интернете. Понравилась корректно поданная информация о ведении бизнеса во время кризиса. Хотелось бы больше узнать относительно кризиса, как выжить бизнесу. В общем и целом, мне очень понравилось! Порекомендовала этот тренинг начинающим предпринимателям. Спасибо, ребята!

Афор Зиборев 89831474449 22 декабря, 07:42

Я еще учусь в школе. Узнал о тренинге на сайте vsetreningi.ru. Отличный семинар. Узнал много нового о маркетинге и продажах. Научился продвигать бизнес через интернет. Данный семинар я бы порекомендовал людям, которых только начинают интересоваться бизнесом. (aforziborev@gmail.com)

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Отзывы участников тренингов

Екатерина Миллер 89138302623 22 декабря, 07:41

Работаю врачом. Мой бизнес – это велнес клуб (коррекция фигуры). Узнала о тренинге «17 способов увеличить продажи в кризис» через вк. На тренинге понравилась доступность изложения материала. В общем, очень полезно и информативно. На 5+! Посоветую этот тренинг своим сотрудникам. (millerep@mail.ru)

Стародубцева Анастасия 89131823482 22 декабря, 07:41

Занимаюсь сдачей коттеджей посуточно. Узнала о тренинге через вк. Пошла на тренинг «17 способов увеличить продажи в кризис» за информацией. Оцениваю тренинг на 5 из 5. Спасибо! (nastyabosss@ya.ru)

Дмитрий Ванислав 272-63-54 30 ноября, 08:40

Хотел на мастер-классе по продажам получить «волшебную палочку». На мастер-классе услышал полезные советы по теме продаж. А больше всего понравилось описание реального опыта с элементами юмора. Из всего услышанного, буду в своей работе применять технику продаж. Посоветовал бы данный мастер-класс предпринимателям и желающим развиваться. Спасибо за мастер-класс!

Ксюша Окунева 89135127328 30 ноября, 08:40

Мне интересны знания на тему продаж, поэтому я пришла на мастер-класс по продажам, которые вели Владислав Марясов и Светлана Власова. На мастер-классе получила интересные и полезные знания. И больше всего понравились реальные примеры. Теперь буду продавать по формуле. Посоветовала бы данный мастер-класс тем, кто продает услуги. А спикерам посоветую на своих мастер-классах выдавать больше конкретных советов. Спасибо за мастер-класс.

Егор Бобров 89607609910 30 ноября, 08:40

Хотел на мастер-классе получить знания и умения телефонных продаж. На мастер-классе получил положительные эмоции, интересные контакты и знания по теме продаж. Больше всего понравилась формула продающей рекламы. Из всего услышанного на мастер-классе, постараюсь применять в работе формулу О+Д+П и технику ЖОППС. Посоветовал бы данный мастер-класс коллегам. А спикерам – чаще, больше и дольше рассказывать про техники продаж. Спасибо.

Отзывы участников тренингов

Герасимова Олеся 89082191250 30 ноября, 08:39

Сходила на мастер-класс с целью получить новое общение, мнение умных и опытных людей на тему продаж. Очень понравились ведущие мастер-класса и та информация, которую давали на мастер-классе. Из услышанного, буду стараться применять все. Посоветую данный мастер-класс друзьям. Спасибо.

Байрамова Ольга 89135827205 30 ноября, 08:39

Пошла на мастер-класс, чтобы получить знания. В результате, на мастер-классе у Светланы Власовой и Владислава Марясова, я получила практические рекомендации, советы. Понравились рассказы о личном опыте в продажах. Посоветовала бы данный мастер-класс своим друзьям.

Кузник Степан 89620776644 30 ноября, 08:38

Пошел на мастер-класс продажам, чтобы получить техники и конкретные советы по продажам. Получил знания. Из услышанного, буду применять технику ЖОППС. Советую данный мастер-класс начинающим бизнесменам и работникам по найму. Мои рекомендации спикерам – больше техник продаж.

Клочкова Юлия 89135613686 30 ноября, 08:38

Сходила на мастер-класс Владислава Марясова и Светланы Власовой, чтобы узнать, как увеличить продажи и как это делать правильно. На мастер-классе получила информацию о том, как делать и размещать рекламу. Из всего услышанного на мастер-классе, постараюсь применять все. Посоветую данный мастер-класс своему начальству, и сама бы еще пришла, только на другую тему. Все хорошо!

Александр 30 ноября, 08:38

Пришел на мастер-класс по продажам, чтобы получить опыт продаж от практиков. На мастер-классе получил интересную информацию и рекламные ходы. В целом, мне понравилась та информация, которую давали на мастер-классе.

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Отзывы участников тренингов

Павел Солодухин 89832958184 30 ноября, 08:37

Хотела получить на мастер-классе знания о методах продаж. Из услышанного больше всего запомнилась техника – Визуализация. В своей работе буду применять технику холодных звонков. Посоветовала бы данный мастер-класс продавцам.

Алена Перфилова 89233155534 30 ноября, 08:37

Посетила мастер-класс, чтобы получить полезные знания, связанные с продажами. Больше всего понравилось – метод телефонных продаж. Буду применять в работе техники «замолчать» «не загружать». Посоветовала бы мастер-класс понимающим продавцам. А спикерам посоветовала бы меньше рассказывать информации про себя, а больше реально полезной информации.

Макарова Алена 89235746535 30 ноября, 08:37

Хотела получить техники продаж. На мастер-классе получила техники, которые уже знакомы. Но в целом, мне понравилась та непринужденная обстановка, которая была на мастер-классе.

Татьяна Чернышова 89832058494 30 ноября, 08:36

Решила сходить на мастер-класс по продажам, чтобы узнать техники продаж. На мастер-классе узнала технику холодных звонков. Очень понравилась непринужденная обстановка. Из всего услышанного, буду применять технику холодных звонков. Спикерам порекомендовала бы выдавать побольше реальных знаний.

Калинина Анастасия 89029720522 30 ноября, 08:36

На мастер-классе по продажам (29.11.2014) от Владислава Марясова и Светланы Власовой, я хотела получить рисунок для дальнейших действий. А получила хорошо забытое старое. Очень понравилась доступность и легкость донесения информации. Посоветовала бы этот мастер-класс коллегам.

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Отзывы участников тренингов

Калинина Анастасия Александровна 26 ноября, 08:20

Меня зовут Анастасия. Я аналитик-бухгалтер и директор салона красоты. Решила посетить мастер-класс по продажам от Светланы Власовой и Владислава Марясов, чтобы услышать новую информацию. На мастер-классе понравилось ВСЕ. Особенно новая и старая информация (ранее забытая). А так же подход к людям, диалог, общение. Постараюсь применять из услышанного все по максимуму. Посоветовала бы этот мастер-класс подруге и коллегам по работе. Общее впечатление от мастер-класса – СУПЕР +.

Олеся Гераскина 89082191250 26 ноября, 08:19

Я менеджер в рекламном агентстве РБС. Посетила мастер-класс по продажам, потому что мне очень интересна эта тема, а так же тема саморазвития. Понравилась на мастер-классе рассказы на примерах. Постараюсь применять все из услышанного. Посоветовала бы этот мастер-класс друзьям. В общем, мне все понравилось, все было легко.

Серкова Ольга Викторовна 23 ноября, 07:24

На мастер-классе у Светланы Власовой и Владислава Марясова, мои знания, мой путь, и мое направление подкорректировали. Если до этого я видела цель, но не понимала почему ее не достигаю, тут мне объяснили и дали понять, почему этого не происходит... Я просто не видела пути и не понимали с чего начать.

Теперь я поняла, что свои идеи нужно обязательно воплощать в жизнь и показывать их людям. И если люди захотят приобрести, нужно просто продать им эту вещь. Я поняла, что я очень привязана к своим работам и мне с ними жалко расставаться. Это моя проблема!

Еще я поняла, что нужно создать оригинал (прототип), а с него уже сделать клоны. Теперь я поняла и вижу свои дальнейшие шаги. Мастер-класс очень крутой и полезный для жизни. Посмотрим, что будет дальше...

По всем вопросам звоните:

 **8-923-570-76-96**

Сертификаты и благодарности



По всем вопросам звоните:
8-923-570-76-96

ВЛАДИСЛАВ МАРЯСОВ



КАК СВЯЗАТЬСЯ?

 8-923-570-76-96

 info24@maryasov.biz

 www.maryasov.biz

 www.maryasov.ru

 www.frimenbook.ru