

Бизнес – план
Предпринимательская деятельность

Суть предлагаемого проекта:
«Оказание услуг по пошиву и ремонту лёгкой и верхней одежды»

Резюме

Заявитель: Чумак Галина Александровна, 1963г.

Проживает: г. Лесосибирск ул. Дорожная 5 кв. 11

Паспорт: серия 04 08 № 615136

Образование: средне-специальное, стаж в швейной промышленности 17 лет.

Цель: организация бизнеса по ремонту и пошиву швейных изделий

Основным направлением деятельности предприятий сферы услуг является ремонт и пошив швейных изделий, возможность приобретения населением одежды на свой стиль с учётом особенности фигуры и качество изготовления.

Стоимость проекта – 86440 руб.

Со стороны центра занятости:

- выделение финансовой помощи на регистрацию предпринимательской деятельности, нотариальные услуги в размере 700 руб.
- субсидий на приобретение оборудования, инструментов, мебели, материалов для пошива и ремонта швейных изделий- 76440 руб.

Свой бизнес я планирую зарегистрировать в качестве индивидуального предпринимателя без образования юридического лица, поскольку это проще финансового и налогового учета, которые можно вести самостоятельно без привлечения бухгалтера.

Всегда есть и будут люди, которые предпочитают иметь в своем гардеробе не изделия широкого потребления, а эксклюзивные модели.

С постоянно протекающими в стране процессами инфляциями и повышением цен на товары, материальный уровень жизни населения остаётся не высоким. Услуги же по ремонту швейных изделий позволяет населению соответствовать направлению современной моды и достичь определённой полезности товара.

Предполагаемый объем заказов в месяц – от 15 до 18 штук.

Организационный план

Для организации рабочего места по оказанию услуг планируется арендовать площадь в здании бывшего УПК.

Находится в южной части города.

Помещение площадью 15 м² вполне подходит для оборудования цеха проведена электропроводка.

При организации бизнеса не предполагается привлечение наемной рабочей силы.

Срок выполнения заказов, в зависимости от сложности и занятости, от одного до пяти дней. При шестидневной рабочей неделе полагаю, что 15-18 заказов ежемесячно я буду иметь. Один час в неделю планирую заниматься самостоятельно бух.учетом.

Исследование и анализ рынка сбыта

Численность города Лесосибирска составляет около 76000 чел.

Многолетний опыт работы в сфере бытового обслуживания даёт основание предлагать, что в основном за услугами будут обращаться жители города со средним уровнем дохода и пенсионеры. Многие не имеют материальной возможности позволить себе покупки новых вещей. Поэтому часть из них прибегает к ремонту и реставрации старых вещей.

Средний уровень заработной платы в городе 11000 руб. Количество работающих граждан в городе 35000 человек, пенсионеров – 22200 чел..

Учитывая имеющиеся в городе точки по обслуживанию населения, если 3.3% обратятся за услугами по пошиву и ремонту одежды – 220-250 заказов в год я буду иметь.

Серьёзно изучив ситуацию на рынке труда считаю, что в ближайшем будущем я смогу поддерживать свой уровень дохода.

Описание услуг

Виды планируемых услуг:

| Основные виды услуг | Кол-во заказов в месяц, штук | Срок выполнения заказов, дней |
|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|
| Пошив пальто, плащ | 1 | 5 |
| Ремонт шуб и меховых изделий | 3 | 3 |
| Пошив брюк, юбок | 5 | 1 |
| Пошив жакета, блузы | 4 | 2 |
| Пошив пиджака на подкладке | 2 | 2 |
| Ремонт блузы, жакета | 4 | 1 |

Маркетинговый план

Важную роль в оценке возможностей сбыта изделия и услуг играет цена. Цена – это средство борьбы за клиента правильная цена на услуги должна устанавливаться исходя из уровня цен у конкурентов с учетом спроса на услуги.

Необходимо оказывать внимание и рекламе своего предприятия. Для этого можно использовать местные газеты, телевидение и радио, а так же рекламные щиты.

В организацию послепродажного обслуживания должно входить ознакомление заказчика с той частью потребительских прав, которая характерна для реализации определённого вида услуг.

Всякая работа предприятия неизбежно формирует общественное мнение потенциальных клиентов. Для этого необходимо добросовестно выполнять свою работу.

При оформлении заказов планирую использовать гибкую систему скидок для пенсионеров, заказы в рассрочку.

Производственный план

Для организации работы ателье необходимо приобрести машину обметочную для трикотажных тканей, так как одежда из трикотажа пользуется повышенным спросом, удобна в носке.

Имея машину для стачивания и обметки трикотажных тканей, смогу принимать заказы из любимого всеми трикотажа.

Стоимость капитальных затрат

| № | Мероприятия | Стоимость (руб.) |
|---|--|------------------|
| 1 | Приобретение оборудования, мебели, инструментов (приложение № 1) | 34900 |
| 2 | Приобретение материалов для пошива, ремонта и реставрации изделий (приложение № 2) | 16640 |
| 3 | Аренда помещения. 3600*6 мес. | 21600 |
| 4 | Электроэнергия 300*6 мес. | 1800 |
| 5 | Транспортные расходы (расходы на бензин и погрузку) | 1500 |
| | Итого: | 76440 |
| 6 | Машина стачивающая | 4500 |
| 7 | Машина обметочная трёхниточная | 4000 |
| 8 | Лампа дневного освещения | 1000 |
| 9 | Нитки | 500 |
| | Итого | 10000 |

| | |
|----------------------------|-------|
| Всего капитальные вложения | 86440 |
|----------------------------|-------|

Финансовый план

Для организации бизнеса необходимо 86440 руб. денежных средств

Источники средств приведены в таблице

Источники средств

| Источники | Сумма, руб. |
|---------------------------|-------------|
| Собственные средства | 10000 |
| Субсидия центра занятости | 76440 |
| Итого | 86440 |

Собственные средства составляют 11,5% от стоимости проекта.

Расходы по субсидии

| № | Мероприятия | Стоимость (руб.) |
|--------|--|------------------|
| 1 | Приобретение оборудования, мебели, инструментов (приложение № 1) | 34900 |
| 2 | Приобретение материалов для пошива, ремонта и реставрации изделий (приложение № 2) | 16640 |
| 3 | Аренда помещения. 3600*6 мес. | 21600 |
| 4 | Электроэнергия 300*6 мес. | 1800 |
| 5 | Транспортные расходы (расходы на бензин и погрузку) | 1500 |
| Итого: | | 76440 |

Оборудование, мебель, инструменты.

| | |
|--|--------------------------|
| Машина для обметки трикотажных тканей. | -15000 руб. |
| Машина петельная | -7500 руб. |
| Стол для раскроя | -3000 руб. |
| Гладильная доска | -2500 руб. |
| Зеркало | -2500 руб. |
| Манекен | -2000 руб. |
| Утюг | -2000 руб. |
| Ножницы портновские | -400 |
| | <u>Итого: 34900 руб.</u> |

| | |
|---|------------|
| Прокладка клеевая для дублирования тканей для пальто и драпа 20*150 | -3000 руб. |
| Прокладка клеевая для дублирования костюмных тканей 20*150 | -3000 руб. |
| Нитки различного цвета. | -2500 руб. |
| Шелк подкладочный 10*170=1700 | -1700 руб. |
| Саржа подкладочная 20*100 | -2000 руб. |
| Трикотаж подкладочный 20*150 | -3000 руб. |
| 1. Бязь для карманов 10*75 | - 750 руб. |
| 2. Иглы разных № для разных машин и ручных работ | - 350 руб. |
| 3. Молнии, кнопки | - 340 руб. |
| <u>Итого: 16640 руб.</u> | |

Ориентируясь на объявления в средствах массовой информации, на отзывы и рекомендации знакомых, клиенты приходят в арендуемое мной помещение,

Оформляют заказ, исходя из прейскуранта цен на услуги.

План доходов:

| Основные виды услуг | Кол-во заказов в месяц, штук | Срок выполнения заказов, дней | Стоимость выполнения заказов |
|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|------------------------------|
| Пошив пальто, плащ | 1 | 5 | 2400 |
| Ремонт шуб и меховых изделий | 3 | 3 | 3600 |
| Пошив брюк, юбок | 5 | 1 | 2250 |
| Пошив жакета, блузы | 4 | 2 | 2400 |
| Пошив пиджака на подкладке | 2 | 2 | 2000 |
| Ремонт блузы, жакета | 4 | 1 | 400 |

Итого: 13050

Исходя из выше перечисленных видов услуг, количества заказов в месяц, сроков выполнения заказов и их стоимости можно предположить, что ежемесячно, при условии шестидневной рабочей недели, мой ежемесячный доход может составить 13050 руб.

План ежемесячных расходов:

| № | Мероприятия | Стоимость (руб.) |
|---|-------------------|------------------|
| 1 | Аренда помещения. | 3600 |
| 2 | Электроэнергия | 300 |

| | | |
|--------|---------------------------------------|------|
| 3 | Отчисления в пенсионный фонд и налоги | 900 |
| 4 | Ремонт оборудования | 200 |
| 5 | Расходы на рекламу | 150 |
| Итого: | | 5150 |

План денежных поступлений и платежей:

| Показатели | В месяц | В год |
|------------|---------|--------|
| Выработка | 13050 | 156600 |
| Расход | 5150 | 61850 |
| Прибыль | 7900 | 94800 |

Расчет показывает, что выбранная мной деятельность, позволит получить доход и компенсировать все планируемые расходы, а также иметь возможность получать заработную плату, создавать основу для улучшения качества услуг.

Приложение 1

Прейскурант цен на услуги по пошиву и ремонту одежды

Пошив:

| Вид изделия | Стоимость, руб. |
|----------------------------|--------------------|
| Халат х/б | 450 |
| Халат шелк | 550 |
| Блуза | 600-800 |
| Топ | 450 |
| Платье | 600-800 (с подкл.) |
| Юбка на подкладе | 550-600 |
| Жакет без подклада | 700-800 |
| Пиджак на подкладе | 1000-1400 |
| Жилет женский без подклада | 550 |
| Жилет женский с подкладом | 700-800 |
| Бриджи женские | 550-650 |
| Брюки женские | 600-700 |
| Шорты женские | 500 |
| Пальто демисезонное | 2500-3000 |
| Пальто зимнее | 3500 |
| Сарафан | 700 |
| Усложняющий элемент | 50 |
| - для пальто | 100 |

Ремонт

| Вид работы | Стоимость, руб. |
|-----------------------------------|-----------------|
| Укорот брюк классический | 100 |
| Укорот юбки прямой | 100 |
| Укорот рукавов жакета | 120 |
| Укорот рукавов пальто кожа | 200-300 |
| Укорот низа пальто д/с | 250-300 |
| Укорот пальто зимнее | 300 |
| Укорот шубы | 600 |
| Укорот пальто кожа | 400 |
| Укорот рукавов шубы | 400 |
| Заменить молнию в брюках | 100-150 |
| Заменить молнию в кожаной куртке | 250-300 |
| Заменить молнию в баллон. куртке | 200 |
| Заменить молнию в юбке | 100 |
| Заменить подклад в юбке | 200 |
| Заменить подклад в верхней одежде | 400 |

Дополнительные услуги

| | |
|-----------------------------------|------|
| Выбор ткани для заказа | 100 |
| Затраченное время более 1 часа | 200 |
| Доплата за срочность | 50% |
| Доплата за работу с мехом и кожей | 100% |
| Свыше 58-го размера | 10% |